

Verkaufsprofi (m/w/d) für innovative Technologielösungen

Schweizweit auf Provisionsbasis bei CoSy-Tec GmbH

Über CoSy-Tec GmbH: Ihr Partner für Technik, die begeistert

Die CoSy-Tec GmbH ist ein dynamisches Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Implementierung zukunftsweisender technischer Lösungen spezialisiert hat. Unsere Mission ist es, moderne Technologie als einen zuverlässigen, leistungsstarken und benutzerfreundlichen Helfer im Hintergrund zu etablieren, der unseren Kunden echten Mehrwert bietet. Wir brennen für Technik und den Erfolg unserer Kunden und setzen dabei auf massgeschneiderte Konzepte und eine präzise Umsetzung.

Im Herzen unserer Tätigkeit stehen drei Kernbereiche:

- **System-Integration:** Wir entwickeln individuelle Lösungen, die Technologie nahtlos in die Umgebung unserer Kunden integrieren. Dies umfasst intelligente Steuerungssysteme, vernetzte Medientechnik und automatisierte Prozesse mit dem Ziel, intuitive und einfach bedienbare Systeme zu schaffen.
- **Event-Management:** Von Konferenzen über Messen bis hin zu Live-Shows – wir gewährleisten den reibungslosen technischen Ablauf. Unser Service reicht von der detaillierten technischen Planung über den Betrieb von Video- und Lichttechnik bis zur kompletten Umsetzung vor Ort. Erfahrung, Präzision und zuverlässige Unterstützung machen das Event unserer Kunden zum vollen Erfolg.
- **Medien-Produktion:** Wir lassen die Highlights unserer Kunden durch professionelle Bilder, Videos und packende Inhalte erstrahlen. Ob Eventdokumentationen, Imagefilme oder Social-Media-Content – wir fangen die besten Momente visuell, kreativ und prägnant ein, um sie unvergesslich zu machen.

Erfahren Sie mehr über unsere Projekte und unsere Philosophie unter www.cosy-tec.ch.

Ihre Mission: Erfolgsgeschichten schreiben

Als Verkaufsprofi (m/w/d) bei CoSy-Tec GmbH sind Sie der Motor unseres Wachstums und der Architekt langfristiger Kundenbeziehungen in der gesamten Schweiz. Sie tragen massgeblich dazu bei, unsere innovativen Dienstleistungen erfolgreich am Markt zu positionieren.

Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- **Kundenakquise und Beziehungsmanagement:** Proaktive Identifikation potenzieller Neukunden schweizweit, Aufbau und Pflege nachhaltiger Geschäftsbeziehungen.
- **Bedarfsanalyse und kompetente Beratung:** Präzise Analyse von Kundenbedürfnissen und lösungsorientierte Beratung zu unserem Dienstleistungsspektrum.
- **Angebotserstellung und überzeugende Verhandlung:** Erarbeitung massgeschneiderter Angebote und zielorientierte Verhandlungsführung bis zum Abschluss.

- Social Media Management und Lead-Generierung: Aktive Pflege der Social-Media-Kanäle (LinkedIn, Instagram, Facebook) zur Lead-Generierung und Stärkung der Markenbekanntheit.
- Marktbeobachtung und strategisches Reporting: Kontinuierliche Marktbeobachtung und strukturiertes Reporting an die Geschäftsleitung.
- Umfassende Reisetätigkeit: Hohe Reisebereitschaft innerhalb der gesamten Schweiz zur Kundenbetreuung und Akquise.

Ihr Profil: Leidenschaft für Verkauf und Technik

Wir suchen eine Persönlichkeit, die Verkauf im Blut hat und Begeisterung für Technologie und Medien mitbringt.

Sie überzeugen uns durch:

- Erfahrung und Erfolge: Nachweisliche Erfolge im Verkaufsaussendienst, idealerweise im Vertrieb technischer Dienstleistungen (System-Integration, Event-Support, Medienproduktion) oder verwandter Branchen.
- Persönlichkeit und Auftreten: Ausgeprägte Kundenorientierung, exzellente Kommunikationsfähigkeiten, souveränes Verhandlungsgeschick, hohe Eigenmotivation, Zielstrebigkeit und unternehmerisches Denken.
- Arbeitsweise und Lernbereitschaft: Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise; Fähigkeit zur schnellen Einarbeitung in komplexe Dienstleistungen.
- Sprachkompetenz: Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil.
- Mobilität und Flexibilität: Führerschein Kat. B und hohe Reisebereitschaft.
- Digitalaffinität: Sicherer Umgang mit MS Office, CRM-Systemen und professionelle Nutzung von Social Media für Vertriebszwecke.

Unser Angebot: Ihr Erfolg ist unser Ziel

Bei CoSy-Tec GmbH bieten wir Ihnen eine unternehmerische Chance mit direkt leistungsgekoppelter Vergütung.

- Reines Provisionsmodell: Attraktive, prozentuale Vergütung basierend auf dem von Ihnen generierten Netto-Umsatz.
- Unbegrenzte Verdienstmöglichkeiten: Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten, direkt abhängig von Ihrem Engagement und Erfolg.
- Hoher Gestaltungsspielraum: Grosse Eigenverantwortung und Freiheit in der Gestaltung Ihrer Vertriebsstrategien und Arbeitsweise.

- Innovative Dienstleistungen: Verkauf hochwertiger, zukunftsweisender Lösungen in System-Integration, Event-Management und Medien-Produktion.
- Fundierte Unterstützung: Sorgfältige Einarbeitung und Support durch ein kompetentes Team im Hintergrund.

Sind Sie bereit für die Herausforderung?

Wenn Sie eine unternehmerisch denkende Verkaufspersönlichkeit sind, die durch eigene Leistung überdurchschnittlich verdienen und die Erfolgsgeschichte der CoSy-Tec GmbH in der gesamten Schweiz aktiv mitgestalten möchte, dann ist dies Ihre Chance!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnisse und Diplome) , bevorzugt per E-Mail an: **info@cosy-tec.ch**

Kontakt

CoSy-Tec GmbH
Zürcherstrasse 287
8500 Frauenfeld
Schweiz
www.cosy-tec.ch
+41 52 511 05 35